

Programma september 2017 – december 2017

Dag	Datum	Programma	Aandachtspunten
maandagavond	4 september 2017	1-tegen-1-debatten	labelling argumenten Nixon/Kennedy-test
dinsdagavond	19 september 2017	1-tegen-1-debatten	framing Nixon/Kennedy-test
maandagavond	2 oktober 2017	1-tegen-1-debatten	uit het hoofd debatteren flexibel Lagerhuisdebat
dinsdagavond	10 oktober 2017	1-tegen-1-debatten	Standaard geschilpunten Nixon/Kennedy-test
maandagavond	6 november 2017	1-tegen-1-debatten	Bewijsvoering argumentatie Flexibel Lagerhuisdebat
dinsdagavond	14 november 2017	1-tegen-1-debatten	Free Style debatteren Nixon/Kennedy-test
maandagavond	20 november 2017	5 ^e Scoutler Club Challenge	
maandagavond	4 december 2017	Geen training i.v.m. Sinterklaasviering. Clubavond verschoven naar 11 dec.	
Maandagavond	11 december 2017	Parlementair debatteren	Labelen van argumenten Teamwork Flexibel Lagerhuisdebat
dinsdagavond	19 december 2017	1-tegen-1-debatten	Free Style debatteren Nixon/Kennedy-test
maandagavond	8 januari 2018	Nieuwjaarsbijeenkomst	

Programma altijd onder voorbehoud in verband met onverwachte omstandigheden

Toelichting op het programma

HET ALGEMENE DOEL VAN SEIZOEN 2017/2018

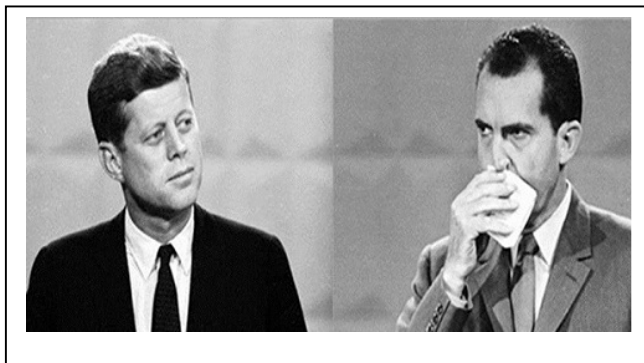
We gaan een inhoudelijke slag maken; we hebben de ambitie om meer aandacht te gaan besteden aan kritische bewijsvoering van de aangedragen argumenten in de debatten. We gaan bovendien de meer ervaren debaters uitdagen om met een hogere moeilijkheidsgraad te gaan debatteren.

WAT IS DE NIXON/KENNEDY TEST?

In 1960 werd bij de Amerikaanse presidentsverkiezingen voor het eerst hét verschil gemaakt door de presidentskandidaten op de televisie. Kennedy was zich heel bewust van de impact van televisie, Nixon dacht dat hij op dezelfde wijze kon debatteren zoals hij altijd op de radio deed. Niets was minder waar. In seizoen 2017/2018 gaan we derhalve aandacht besteden aan de impact die debatteren heeft voor toehoorders die je ook écht zien op het podium en toehoorders die alleen naar je debat luisteren.

Dus, de helft van de zaal KIJKT naar het debat.

De andere helft van de zaal LUISTERT naar het debat. (en ziet het debat dus niet).



Zijn er verschillen van de interpretatie van het debat tussen de twee verschillende groepen? Wijzen zij dezelfde winnaar aan? En, welke strategische (presentatie)keuzes maak je als debater / pitcher / speaker als je weet dat je zowel luisteraars als kijkers moet overtuigen...?

[Deze debatvorm is overigens een idee van ons lid Hennie Mouton]

FLEXIBEL DENKEN

De ervaren debaters gaan we vaker uitdagen om (echt) flexibel te zijn. Ze bereiden een debat voor, maar weten van te voren niet of ze vóór- of tegenstander zijn. Dat horen ze pas op het moment dat het debat begint.

FLEXIBEL LAGERHUISDEBAT

We zullen af en toe ook een zgn. Flexibel Lagerhuisdebat voeren. De voorstanders staan tegenover de tegenstanders. Iedereen mag bij aanvang van het debat zijn eigen kant kiezen. Maar ergens halverwege het debat – dus wellicht letterlijk tijdens een betoog (!) – gaat de gong en dan zijn meteen de voorstanders tegenstanders. En, de tegenstanders worden meteen voorstanders. Hoe snel kun je schakelen en dan onmiddellijk verbaal bestrijden wat je zojuist nog hartstochtelijk hebt bepleit.

[Deze spelvorm werd ons aangedragen door René Wiering]